

Est-ce que cette activité, à mes côtés, peut te correspondre ?

dans le Marketing de réseau (relationnel)

Mini guide gratuit pour t'aider à mieux comprendre si ce genre d'activité peut convenir avec ta situation, tes envies et ton rythme de vie.



1

Par Elisabeth Espinho d'Artois
Liza Way
www.liza-way.com

AVANT DE COMMENCER, C'EST NORMAL DE SE POSER DES QUESTIONS.

Quand tu découvres cette activité,
tu peux être intrigué(e)... mais aussi hésitant(e).

Je te comprends, parce que je suis passée
par là moi aussi.

Il y a 8 ans, j'étais exactement à ta place.
Je me posais les mêmes questions que toi aujourd'hui.
C'est d'ailleurs pour cette raison que j'ai créé ce mini-guide :
non pas pour te convaincre, mais pour t'aider à faire le point.



2

Par Elisabeth Espinho d'Artois
Liza Way
www.liza-way.com

Et si tu te reconnaissais dans l'une de ces situations ?

Il n'existe pas de profil idéal mais si tu te reconnais dans plusieurs de ces situations, cette activité mérite sans doute que tu t'y intéresses.



1. Tu aimerais respirer un peu financièrement

Parce qu'un revenu complémentaire peut parfois faire toute la différence.

2. Tu as envie d'une vie plus libre

*Pouvoir choisir davantage ton emploi du temps et retrouver un meilleur équilibre. avec une activité qui s'adapte à ta vie... **et non l'inverse.***

3. Tu aimes les relations humaines

Tu apprécies le contact humain, partager de bonnes découvertes, échanger, conseiller et accompagner.

4. Tu sens qu'il est temps de construire quelque chose pour toi

Même si tu ne sais pas encore exactement quoi ni comment.

Et si tu avais déjà les qualités nécessaires... sans même le savoir ?

Ce n'est pas une question d'être parfait(e).

Beaucoup de personnes pensent qu'il faut être vendeur, très extraverti ou expert des réseaux sociaux.

Non, en réalité, ce qui compte le plus, c'est :

- ♥ avoir envie d'apprendre
- ♥ être régulier, sans chercher à être parfait
- ♥ être bien accompagné
- ♥ avancer, une étape après l'autre.

Le reste s'apprend avec le temps et l'expérience.



PETIT BILAN PERSONNEL



Ce qui me parle le plus aujourd'hui

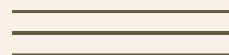
Coche ce qui résonne le plus avec toi :

- ☐ J'aimerais créer un revenu complémentaire.
- ☐ J'aimerais avoir plus de liberté dans mon organisation.
- ☐ Le domaine du bien-être m'intéresse.
- ☐ J'aime le contact humain.
- ☐ J'ai envie d'apprendre quelque chose de nouveau.
- ☐ Je cherche une activité compatible avec ma vie actuelle.
- ☐ J'ai envie de construire un projet sur le long terme.



Ce qui me freine aujourd'hui

- ☐ J'ai peur de ne pas être à la hauteur.
- ☐ Je manque de confiance en moi.
- ☐ J'ai peur du regard des autres.
- ☐ Je me demande si j'aurai assez de temps.
- ☐ Je ne comprends pas encore bien comment fonctionne cette activité.
- ☐ J'ai besoin d'être rassuré(e) avant de me lancer.

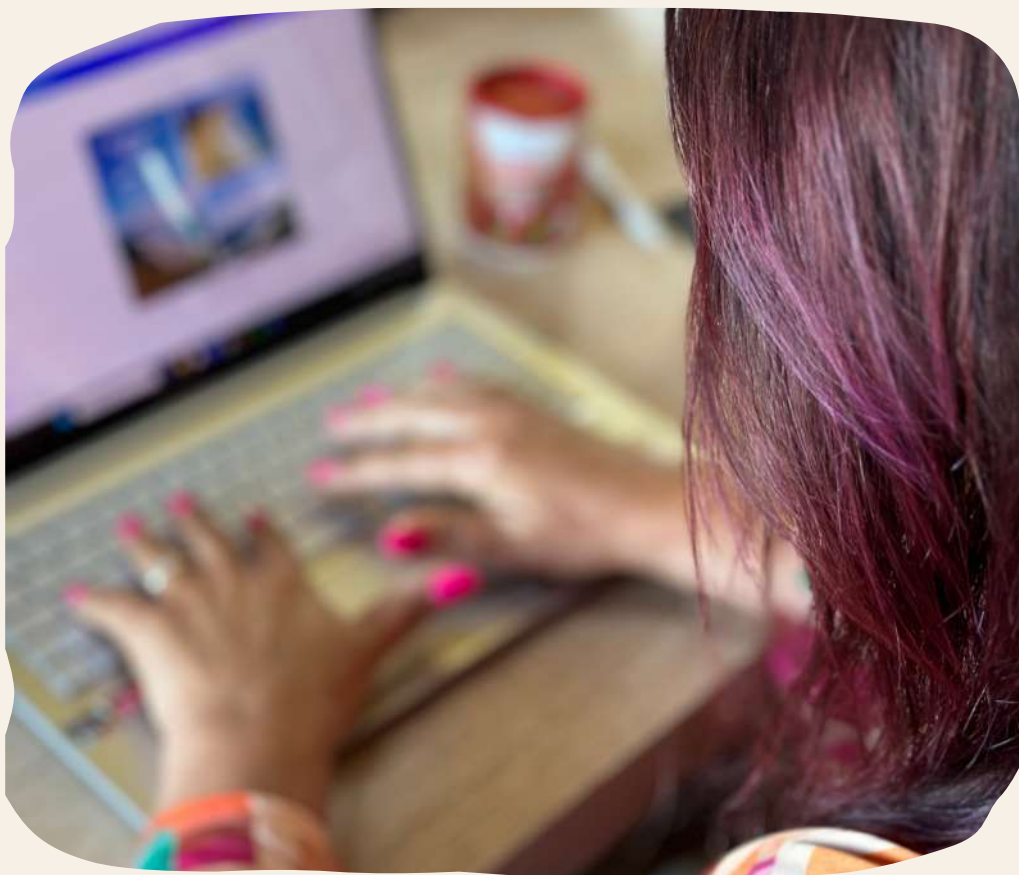


Petit rappel :

Si tu as coché plusieurs cases, c'est normal.
Personne n'a toutes les réponses dès le départ.

L'objectif de ce guide est simplement de t'aider à y voir plus clair
afin de décider sereinement si cela peut te correspondre.

Si tu souhaites en discuter, n'hésite pas à m'envoyer un message en
me disant ce qui t'a le plus parlé... ou ce qui te freine encore.
Je prendrai le temps de te répondre avec plaisir.



Mon parcours de coiffeuse à entrepreneure dans le bien-être



Quand j'en ai eu marre d'en avoir marre...



Si l'on m'avait dit qu'à 49 ans, après **deux burn-out et une double hernie discale** qui m'a laissée sans activité professionnelle dans la coiffure, que je construirais une nouvelle vie grâce à une activité à domicile dans le marketing de réseau, de plus, en travaillant de chez moi, avec plus de liberté et moins de contraintes,

je ne l'aurais jamais cru.

Et pourtant...

c'est exactement ce qui s'est passé.

Découvre mon parcours ici : [Lien](#)

7

Et si une question te vient après la lecture, tu peux aussi m'écrire simplement.

Elisabeth Espinho d'Artois
Liza Way



Aujourd'hui, cela fait plus de 8 ans que je développe cette activité. Elle m'a permis de retrouver une liberté que je pensais avoir perdue, tout en accompagnant d'autres personnes qui souhaitent elles aussi construire leur liberté.

Ce que cette activité m'a apporté personnellement



- Ne plus mettre de réveil.
- Organiser mes journées comme je le souhaite.
- Retrouver une vraie liberté.
- Continuer à apprendre et à évoluer.
- Rencontrer des personnes extraordinaires.
- Retrouver confiance en moi.
- Accompagner d'autres personnes dans leur propre parcours.



*Ce ne sont pas seulement
les résultats qui ont
changé ma vie.
C'est surtout la personne
que je suis devenue au fil
du chemin.*

Les idées reçues



Oui, il est normal d'avoir des questions.

❌ Il faut être vendeur.

Non. Les personnes qui réussissent le mieux sont souvent celles qui écoutent, conseillent et créent une relation de confiance.

❌ Il faut harceler ses proches.

Absolument pas. Aujourd'hui, il existe de nombreuses façons de développer une activité sans solliciter sa famille ni ses amis.

❌ Il faut être très extraverti.

Pas du tout. Beaucoup de personnes discrètes construisent une très belle activité grâce à leur authenticité et à leur écoute.

❌ Il faut investir beaucoup d'argent.

Non. Comme toute activité, il existe un coût de démarrage, mais il reste généralement limité comparé à la création d'une entreprise classique.

❌ Il faut quitter son travail.

Non. La majorité des personnes commencent en parallèle de leur emploi actuel afin de tester l'activité sans prendre de risque.



Les questions que tout le monde se pose



Voici celles que l'on me pose le plus souvent.

Est-ce légal ?

Oui, lorsqu'il s'agit d'une entreprise de vente directe ou de marketing relationnel qui respecte la législation. Toutes les entreprises ne se valent pas, c'est pourquoi il est important de bien se renseigner avant de commencer.

Faut-il vendre ?

Pas au sens où beaucoup l'imaginent. Il s'agit surtout de partager une expérience, répondre à des questions et accompagner les personnes qui souhaitent en savoir plus. Le relationnel est souvent plus important que la vente.

Peut-on commencer sans expérience ?

Oui. La plupart des personnes débutent sans aucune connaissance particulière. Ce qui compte surtout, c'est d'avoir envie d'apprendre et d'être bien accompagné.

Est-ce compatible avec une vie déjà bien remplie ?

C'est justement l'un des avantages recherchés. Cette activité peut généralement s'adapter à ton emploi du temps et évoluer à ton rythme.

Tu as encore des questions ?

Découvre cette page : [Lien](#)

10

Et si une question te vient après la lecture, tu peux aussi m'écrire simplement.

Elisabeth Espinho d'Artois
Liza Way



ET MAINTENANT ?

Quelle que soit ta décision, j'espère que ce guide t'aura permis d'y voir un peu plus clair.

Si cette lecture t'a donné envie d'en savoir plus, je serai heureuse d'échanger avec toi pour voir, simplement, si cette activité à mes côtés pourrait te correspondre.



Pour aller plus loin

 [Découvre mon parcours](#)

 [Consulte la page des questions les plus fréquentes](#)

 [Lis les derniers articles du blog](#)

 [Ou contacte-moi directement.](#)

Je réponds personnellement à tous les messages.

À bientôt,

Liza

"Les plus belles décisions commencent souvent par une simple curiosité."